

# Il valore del Cloud, le opportunità: business agility e costi su misura



*Perchè le aziende dovrebbero dotarsi di un cloud? Quali i vantaggi reali? A chi rivolgersi per avere risposte concrete?*

*Approfondiamo questi e altri aspetti con Marco Cusinato, Executive Partner di Reply, società di consulenza specializzata nella progettazione e nell'implementazione di soluzioni basate sui nuovi canali di comunicazione e media digitali.*

## **Qual è il ruolo della vostra società nel Cloud Computing?**

Come Reply crediamo che il Cloud Computing, se ben utilizzato dalle aziende, possa introdurre una notevole leva competitiva.

Per questo abbiamo definito un'offerta strutturata su tre punti: un supporto consulenziale end to end in grado di affiancare i clienti nella comprensione e nella scelta della migliore soluzione tecnologica e applicativa; una piattaforma proprietaria di Private Cloud Computing per aiutare l'IT a introdurre rapidamente in azienda questa nuova modalità di erogazione di servizi ed infine abbiamo reso disponibili a servizi alcune delle nostre piattaforme applicative.

## **Qual è la promessa del cloud?**

Ora più che mai le aziende sono sottoposte a una fortissima pressione competitiva, a un mercato sempre più complesso e con tempi di esecuzione delle proprie strategie di business sempre più rapidi.

L'affermazione che quando parliamo di cloud parliamo di business e non solo di tecnologia è reale; non più investimenti velocemente deprezzati e poco versatili ma bensì un impiego delle risorse finanziarie solo nella quantità indispensabile e per il tempo necessario a supportare il business, con una velocità di approvvigionamento sino a ieri impensabile e soprattutto con la possibilità di convertire velocemente la spesa in un'altra direzione qualora la situazione di mercato lo richiedesse.

Questa è la vera promessa e le aziende che vogliono emergere nell'attuale mercato hanno con il cloud computing un'enorme opportunità e chi la saprà cogliere prima degli altri ne avrà un sicuro vantaggio competitivo.

## **Private Cloud e Public Cloud, ci spieghi in breve le differenze.**

In letteratura la differenza è sottile; nel caso del Public parliamo di servizi offerti a clienti esterni (di norma con infrastrutture pubbliche), nell'altro di servizi a clienti interni (di norma con infrastrutture private).

La differenza fondamentale risiede nella proprietà dell'infrastruttura, se è di un provider esterno parliamo di public cloud se è dell'azienda parliamo di private.

## **Prima accennava allo sviluppo di una piattaforma web di Private Cloud, in cosa consiste? Ce ne parli.**

Reply ha sviluppato una piattaforma di Private Cloud Computing, unica nel panorama cloud attuale.

Siamo partiti dal concetto che un sistema di private cloud debba essere semplice e accessibile come un public cloud, ossia offrire all'utente la possibilità di richiedere quanto gli occorre senza preoccuparsi della disponibilità delle risorse e in modo assolutamente trasparente rispetto alle complessità che il sistema dovrà gestire per lui, cambiando in modo sostanziale l'approccio attuale di come vengono richiesti i servizi al comparto IT dell'azienda.

Grazie alla nostra piattaforma di Private Cloud Computing gli utenti aziendali avranno a disposizione un IT Self Service con una completa astrazione rispetto a tutti i vincoli necessari alla gestione dei servizi di rete, delle risorse storage e server. L'integrazione di tutte le componenti permette di avere, utilizzando la nostra piattaforma, un controllo ancora più qualificato e preciso sui propri asset e processi, e grazie all'automazione una velocità di esecuzione senza precedenti oltre che il rispetto assoluto dei vincoli di sicurezza richiesti a protezione del business.

## **Quali altre soluzioni Cloud offrite?**

Oltre agli ambiti Infrastrutturale e di Piattaforma nell'offerta Reply i nostri clienti trovano anche soluzioni di tipo applicativo. In particolare, in ambito SaaS, l'offerta cloud si basa su due prodotti: TamTamy l'applicazione di social networking e SideUP Reply la soluzione di warehouse management, entrambe sviluppate da noi. TamTamy e SideUp Reply sono software erogati in modalità Pay per Use, basati su cloud pubblici (in particolare Amazon) e ciò unito alle competenze Reply sia tecnologiche che di processo ci consente di essere flessibili nei confronti dei nostri clienti e supportarli al meglio nel loro business.

## **Per concludere, come vede il futuro del settore IT nei prossimi anni con l'avvento del Cloud?**

L'IT dovrà sempre più allinearsi alle aspettative di velocità e robustezza che il business esige per rispondere alle richieste del mercato. Basti guardare a quale velocità Amazon evolve e propone nuovi servizi cloud, come l'ultimo uscito, Mapreduce, di fatto una soluzione di high performance computing nelle nuvole; o come il traffico dell'offerta cloud (Amazon Web Service) che ha superato quello della vendita online già nel 2008. Aspetti tecnici e di sicurezza si supereranno e certamente avere capacità computazionale, storage e banda sarà semplice, immediato ed economico alla stregua di come oggi attingiamo all'energia elettrica dalla rete distributiva. Così come si devono adeguare le aziende anche i system integrator si troveranno al bivio e dover scegliere la strada da percorrere. Noi abbiamo scelto, stiamo investendo sull'innovazione, testando sulla nostra pelle i risultati ma sempre con l'aiuto dei nostri "illuminati" clienti e di partner qualificati.